

VICIANI STEFANO

Poggibonsi (Siena)

+39.329.9267009 | info@viciani.com | www.viciani.com/servizi | www.linkedin.com/in/viciani

Competenze

- Ottima capacità di problem-solving e di perseguimento degli obiettivi.
 - Consolidata esperienza tecnica sia come progettista, installatore e riparatore di macchinari complessi che come responsabile tecnico seguendo l'apertura di filiali all'estero
 - Esperienza ventennale nel ruolo di commerciale sia di macchinari e componenti meccanici che di prodotti di arredamento e design.
 - Ricerca e selezione in loco di fornitori esteri per aziende italiane.
 - Esperienza di trattative commerciali con clienti e fornitori stranieri, nonché di raggiungimento di accordi di partnership.
 - Partecipazione a fiere di settore ed eventi sia in Italia che nel resto del Mondo per la ricerca di clienti e/o fornitori.
-
- Parlo correntemente Inglese.
 - So ascoltare ed ho una innata predisposizione ai rapporti umani che mi facilita il lavoro con i clienti, sia italiani che stranieri.
 - Sono in grado di lavorare in autonomia, così come posso collaborare con un team di persone.
 - Non ho problemi ad effettuare brevi trasferte in qualsiasi parte del Mondo.

Formazione

- Diploma in "Informatica Industriale" (anno 1986) presso I.T.I.S. A.Meucci di Firenze.
- Corso di fidelizzazione dei clienti ("Loyalty Project", anno 2003).
- Corso di perfezionamento in lingua Inglese (livello C1).
- Corsi di marketing specifici per Agenti di Commercio.
- Attestato di Social Media Manager (anno 2022).

Impiego attuale

AGENTE DI COMMERCIO | Settore Arredamento di Design

Lavoro per alcune piccole aziende di arredamento italiane presentandole ai mercati nazionali ed internazionali, gestendo direttamente una serie di rivenditori.

AGENTE COMMERCIALE IMPORT-EXPORT | Settori Edilizia e vari

Seguo, per conto di Pegaso Stampi srl (stampi per calcestruzzo, settore macchinari edili), una serie di mercati esteri cercando clienti e potenziali partner.

Per Pegaso Stampi, ho stipulato un accordo di partnership con un'azienda Sudafricana per la distribuzione nel mercato locale.

Partecipo a fiere ed eventi all'estero per aziende che intendono affacciarsi a nuovi mercati.

Ho, recentemente, collaborato con l'azienda Watt srl per la ricerca e la selezione di fornitori in Cina per la produzione di biciclette elettriche a pedalata assistita; occupandomi anche dell'importazione delle stesse.

SPECIALISTA TECNICO | Settore Macchinari Industriali

In questo ruolo ho contribuito all'apertura di due filiali di produzione in Cina per conto di due aziende italiane, la B.L.M. SpA e la I.M.E. SpA, seguendone gli aspetti tecnici e di selezione ed istruzione del personale locale.

Esperienze Professionali precedenti

EXPORT AREA MANAGER

Novembre 2006 - Maggio 2007

B.R.F. srl

Siena

B.R.F. è un'importante azienda produttrice di mobili e complementi d'arredo ad alto contenuto innovativo e di design. Mi sono occupato di nuovi mercati (Est-Europa e Medio Oriente).

IMPIEGATO TECNICO-COMMERCIALE

Giugno 2005 - Novembre 2006

Fillteck srl

Firenze

Fillteck è una piccola azienda estremamente innovativa che produce macchinari per imballaggi a bolle d'aria. Ho seguito la produzione, la vendita e l'installazione di queste macchine in Italia. Inoltre, ho partecipato a fiere all'estero e ho concorso attivamente ad un accordo commerciale con la multinazionale americana Sealed Air per la distribuzione worldwide.

RESPONSABILE TECNICO FILIALE CINA

Novembre 2004 - Giugno 2005

I.M.E. SpA

Brescia

I.M.E. SpA produce motori elettrici per applicazioni come aspirapolvere, idropultrici, eccetera. Il mio ruolo riguardava essenzialmente il supporto tecnico per l'apertura di una filiale di produzione in Cina, ruolo venuto meno una volta avviata la filiale.

TECNICO MECCANICO ITALIA E CINA

Novembre 2002 – Novembre 2001

B.L.M. Group SpA

Como

Il Gruppo B.L.M. è il più importante gruppo industriale italiano nel settore dei macchinari per la lavorazione dei tubi metallici.

Il mio ruolo era strettamente legato all'apertura di una filiale di produzione in Cina per la quale ho selezionato ed istruito il personale cinese con frequenti trasferte in loco

Durante i periodi in Italia, mi sono occupato dell'installazione e riparazione di macchine curvatubi su tutto il territorio nazionale.

TECNICO ELETTRONICO E PROGRAMMATORE

Ottobre 1997 - Novembre 2002

Atop SpA

Firenze

Atop SpA è, forse, la più grande azienda produttrice al Mondo di linee automatiche per la realizzazione di motori elettrici per tutte le applicazioni del mercato.

In questa azienda ho ricoperto il ruolo di programmatore (su PLC Siemens, Omron, ecc.), installatore e riparatore di linee automatizzate e macchinari ad altissimo contenuto tecnologico.

Le aree geografiche in cui ho operato vanno, oltre che il territorio nazionale, dal Messico all'Europa tutta, fino all'Estremo Oriente con particolare accento al mercato Sud Coreano.

PROGETTISTA E PROGRAMMATORE

Febbraio 1987 - Novembre 1997

Elektron Sigma srl

Firenze

L'azienda Elektron Sigma è stata, negli anni una realtà all'avanguardia nell'elettronica a livello italiano. La sua produzione era incentrata su attrezzature hi-tech per il telecontrollo di acquedotti, reti fognarie, reti di distribuzione gas ed applicazioni di telecomunicazione.

Ho orgogliosamente fatto parte del reparto R&D (ricerca e sviluppo) dove ho personalmente progettato apparecchiature elettroniche, sviluppato protocolli di comunicazione e, talvolta, provveduto all'installazione e riparazione degli stessi sul campo.

Lavorando in Elektron Sigma, ho anche perfezionato la capacità di programmazione a livello di microcontrollori in tutti i linguaggi possibili (dall'Assembly, al C, Fortran, ecc...)

Hobby e Passioni

Pratico ed insegno **Ki-Aikido** da molti anni e questa arte marziale mi ha aiutato e mi aiuta tantissimo nel relazionarmi verso gli altri, evitando gli scontri in favore di un approccio più empatico.

Amo anche leggere libri gialli e fantascientifici ed andare a pesca quando ne ho il tempo.

Ho un debole per la cucina anche se non sono bravo ai fornelli.