

# VICIANI STEFANO

Poggibonsi (Siena)

---

+39.29.9267009 | [info@viciani.com](mailto:info@viciani.com) | [www.viciani.com/servizi](http://www.viciani.com/servizi) | [www.linkedin.com/in/viciani](http://www.linkedin.com/in/viciani)

## COMPETENZE

Parlo correntemente Inglese.

Ho un'ottima capacità di ascolto ed una innata predisposizione ai rapporti umani che mi facilita il lavoro con i clienti, soprattutto internazionali.

Sono in grado di lavorare in autonomia, così come posso collaborare con un team di persone.

Non ho problemi ad effettuare brevi trasferte in qualsiasi parte del Mondo.

### **AGENTE DI COMMERCIO | Settore Arredamento di Design**

Lavoro per alcune piccole aziende di arredamento italiane presentandole ai mercati nazionali ed internazionali, gestendo direttamente una serie di rivenditori.

### **AGENTE COMMERCIALE IMPORT-EXPORT | Settori Edilizia e vari**

Seguo, per conto di Pegaso Stampi srl (stampi per calcestruzzo, settore macchinari edili), una serie di mercati esteri cercando clienti e potenziali partner.

Per Pegaso Stampi, ho stipulato un accordo di partnership con un'azienda Sudafricana per la distribuzione nel mercato locale.

Partecipo a fiere ed eventi all'estero per aziende che intendono affacciarsi a nuovi mercati.

Ho, recentemente, collaborato con l'azienda Watt srl per la ricerca e la selezione di fornitori in Cina per la produzione di biciclette elettriche a pedalata assistita; occupandomi anche dell'importazione delle stesse.

### **SPECIALISTA TECNICO | Settore Macchinari Industriali**

In questo ruolo ho contribuito all'apertura di due filiali di produzione in Cina per conto di due aziende italiane, la B.L.M. SpA e la I.M.E. SpA, seguendone gli aspetti tecnici e di selezione ed istruzione del personale locale.

---

## Esperienze Professionali precedenti

### **EXPORT AREA MANAGER**

**Novembre 2006 - Maggio 2007**

**B.R.F. srl**

**Siena**

B.R.F. è un'importante azienda produttrice di mobili e complementi d'arredo ad alto contenuto innovativo e di design. Mi sono occupato di nuovi mercati (Est-Europa e Medio Oriente).

### **IMPIEGATO TECNICO-COMMERCIALE**

**Giugno 2005 - Novembre 2006**

**Fillteck srl**

**Firenze**

Fillteck è una piccola azienda estremamente innovativa che produce macchinari per imballaggi a bolle d'aria. Ho seguito la produzione, la vendita e l'installazione di queste macchine in Italia. Inoltre, ho partecipato a fiere all'estero e ho concorso attivamente ad un accordo commerciale con la multinazionale americana Sealed Air per la distribuzione worldwide.

### **RESPONSABILE TECNICO FILIALE CINA**

**Novembre 2004 - Giugno 2005**

**I.M.E. SpA**

**Brescia**

I.M.E. SpA produce motori elettrici per applicazioni come aspirapolvere, idropultrici, eccetera. Il mio ruolo riguardava essenzialmente il supporto tecnico per l'apertura di una filiale di produzione in Cina, ruolo venuto meno una volta avviata la filiale.

### **TECNICO MECCANICO ITALIA E CINA**

**Novembre 2002 – Novembre 2001**

**B.L.M. Group SpA**

**Como**

Il Gruppo B.L.M. è il più importante gruppo industriale italiano nel settore dei macchinari per la lavorazione dei tubi metallici.

Il mio ruolo era strettamente legato all'apertura di una filiale di produzione in Cina per la quale ho selezionato ed istruito il personale cinese con frequenti trasferte in loco

Durante i periodi in Italia, mi sono occupato dell'installazione e riparazione di macchine curvatubi su tutto il territorio nazionale.

### **TECNICO ELETTRONICO E PROGRAMMATORE**

**Ottobre 1997 - Novembre 2002**

**Atop SpA**

**Firenze**

Atop SpA è, forse, la più grande azienda produttrice al Mondo di linee automatiche per la realizzazione di motori elettrici per tutte le applicazioni del mercato.

In questa azienda ho ricoperto il ruolo di programmatore (su PLC Siemens, Omron, ecc.), installatore e riparatore di linee automatizzate e macchinari ad altissimo contenuto tecnologico.

Le aree geografiche in cui ho operato vanno, oltre che il territorio nazionale, dal Messico all'Europa tutta, fino all'Estremo Oriente con particolare accento al mercato Sud Coreano.

## **PROGETTISTA E PROGRAMMATORE**

Febbraio 1987 - Novembre 1997

**Elektron Sigma srl**

**Firenze**

L'azienda Elektron Sigma è stata, negli anni una realtà all'avanguardia nell'elettronica a livello italiano. La sua produzione era incentrata su attrezzature hi-tech per il telecontrollo di acquedotti, reti fognarie, reti di distribuzione gas ed applicazioni di telecomunicazione.

Ho orgogliosamente fatto parte del reparto R&D (ricerca e sviluppo) dove ho personalmente progettato apparecchiature elettroniche, sviluppato protocolli di comunicazione e, talvolta, provveduto all'installazione e riparazione degli stessi sul campo.

Lavorando in Elektron Sigma, ho anche perfezionato la capacità di programmazione a livello di microcontrollori in tutti i linguaggi possibili (dall'Assembly, al C, Fortran, ecc...)

---

### **Formazione**

Diplomato in "Informatica Industriale" nell'anno 1986 presso I.T.I.S. Antonio Meucci di Firenze, ho frequentato, nel tempo, corsi di fidelizzazione dei clienti ("Loyalty Project", anno 2003), di perfezionamento in lingua Inglese (conseguendo il livello C1) e corsi di marketing specifici per Agenti di Commercio.

---

### **Hobby e Passioni**

Pratico Ki-Aikido da molti anni e questa arte marziale mi ha aiutato e mi aiuta tantissimo nel relazionarmi verso gli altri, evitando gli scontri in favore di un approccio più empatico.

Amo anche leggere libri gialli e fantascientifici ed andare a pesca quando ne ho il tempo.

Ho un debole per la cucina anche se non riesco molto bene come cuoco.